



МАРКЕТИНГОВОЕ АГЕНТСТВО

Экспертный Маркетинг

ФОКУС ПРОДАЖ



☎ +7 (495) 642-55-06 ✉ info@megaad.ru

Базовая таблица стоимости

Фокус продаж	6 месяцев	12 месяцев
Финансовая гарантия	√	√
Стоимость заявки, ₽	36 000	30 000
Минимальная фиксированная стоимость договора, ₽	360 000+	600 000+
Минимальное количество заявок	10+	20+
Минимальный процент с продаж **	15%	10%

** Минимальный процент с продаж является дополнительной переменной величиной вознаграждения и обсуждается отдельно, в зависимости от тематики бизнеса, чистой коммерческой стоимости предложения и выбранной методики достижения результата по продажам – это может быть как абсолютная величина, например, сумма или количество продаж, так и относительная величина, например, конверсия продаж – отношение полученных заявок к заключенным договорам. В любом случае, нам для принятия решения о возможности работать по данному тарифу потребуется знать о ваших достижениях по продажам в предыдущие периоды, минимум за 12 месяцев.



MegaAD +7 495 642-55-06 info@megaad.ru

ФОКУС ПРОДАЖ. Новые продажи Ваших товаров и услуг в соответствии с прогнозом продаж от 6 месяцев до 1 года. Плюс отдел продаж под ключ. Тариф для тех, кто держит продажи в фокусе.

По этому тарифу мы работаем с компаниями, которым нужен полноценный отдел продаж с нуля. Вероятно, что это может быть полезно не только новому бизнесу, но и уже сложившемуся работающему бизнесу, где необходимо оживить продажи или поддержать их на уровне не ниже того, который уже есть. Все мы понимаем, что от менеджеров по продажам зависит очень многое – это и новые клиенты в компанию, и удержание переговоров с потенциальными клиентами, где во многом имеют место быть личные симпатии между клиентом и менеджером, которые не так просто достигаются в процессе пресейла и поддержания связей и диалога с клиентом.

У нас накопился приличный опыт в продажах и управлении во многих тематиках B2B. Мы понимаем как достигать поставленных целей и показателей по продажам, как расшевелить отдел продаж, как найти хороших продавцов и замотивировать их на работу в команде для достижения целей компании. Поэтому готовы взяться за организацию рабочего процесса по продажам, начиная с подбора персонала и заканчивая стабильным выполнением плана по продажам всего отдела в целом.

Об этом можно много и долго говорить. Просто обращайтесь и мы обсудим этот вопрос вместе. Ваши продажи всегда будут в фокусе и перестанут быть спонтанными и непредсказуемыми.



MegaAD +7 495 642-55-06 info@megaad.ru

Начнём по порядку

- 1 Что такое Экспертный Маркетинг
- 2 Какие есть критерии оценки клиентов
- 3 Что такое ФОКУС ПРОДАЖ



Экспертный Маркетинг

✓ Экспертный Маркетинг – это полноценное владение информацией о текущем или потенциальном клиенте, его настоящих и будущих потребностях, с целью формирования такого предложения, от которого клиент не сможет отказаться, без указания объективных причин.



ФОКУС ПРОДАЖ - основные задачи

✓ Привлечение клиентов с последующим контролем эффективности работы с ними. Помощь в продажах. Анализ вероятных причин отказа от совершения первой сделки с целью их устранения. Повышение конверсии на пути от заявки к продаже.

Категории клиентов

- 1 Потенциальный – клиент, с которым планируется заключить первую сделку;
- 2 Текущий – клиент, который уже находится в работе и оценивает её результаты;
- 3 Ушедший – клиент, который покинул компанию;
- 4 Вернувшийся – клиент, который вернулся...



ФОКУС ПРОДАЖ – это продающие заявки

- ☑ Это предложение по поиску клиентов, где наиболее эффективно нам будет привязаться к повышению качества операционной работы с клиентом, с целью повышения показателей первичных продаж.
- ☑ Клиент заинтересован в сотрудничестве, хочет обсудить на берегу все нюансы с подрядчиком, определиться с тактикой Вашего подхода к решению его задач. Клиент ждёт именно Ваше предложение, что бы по достоинству оценить его!

Чем мы можем быть Вам полезны

- ☑ Умение пройти все преграды, сделать это наиболее коротким и быстрым путём, и дойти до конца, не всегда во власти тех, кто должен это сделать по своим должностным обязанностям. И на этот случай у нас есть своё предложение для Вас.
- ☑ Мы проведём переговоры с клиентом, передадим его Вам в работу и проконтролируем, что бы Ваше предложение оказалось для клиента самым выгодным и интересным!



MegaAD +7 495 642-55-06 info@megaad.ru

Как это работает

- 1 Вы получаете заявку в работу.
- 2 Оцениваете потенциал заявки.
- 3 Если заявка Вам интересна, то мы получаем об этом информацию в течение двух часов и она засчитывается как плюс одна заявка. Если заявка Вам не подходит, то указываете объективную причину отказа.
- 4 По всем принятым заявкам мы ожидаем от вас обратную связь. Если сделка не состоялась, то мы подключаемся к переговорам.

Суть нашего предложения

- 1 Минимальный срок сотрудничества – шесть месяцев.
- 2 Минимальное количество заявок – десять!
- 3 Вы вносите предоплату в размере от 360 тысяч рублей – зависит от сложности тематики и текущих показателей компании на рынке. Этот платеж фиксированный.
- 4 По факту заключения сделки с клиентом, переданным в работу, вы доплачиваете переменную часть в размере от 10% до 30% от суммы каждой первой сделки. Переменная величина вознаграждения и сроки выплат обсуждаются индивидуально.





КРИСТИНА САМОРУКОВА

свежие идеи : быстрое внедрение : точные расчеты

info@megaad.ru

www.megaad.ru



+7 (929) 659-55-06

+7 (495) 642-55-06