



**МАРКЕТИНГОВОЕ АГЕНТСТВО**

Экспертный Маркетинг

**ЗАКАЗ**



☎ +7 (495) 642-55-06 ✉ [info@megaad.ru](mailto:info@megaad.ru)

## Базовая таблица стоимости

<b>ЗАКАЗ</b>	<b>3 месяца</b>	<b>6 месяцев</b>	<b>9 месяцев</b>	<b>12 месяцев</b>
<b>Финансовая гарантия</b>	X	√	√	√
<b>Стоимость заявки, ₽</b>	<b>36 000</b>	<b>25 000</b>	<b>24 000</b>	<b>22 000</b>
<b>Стоимость договора, ₽</b>	<b>180 000</b>	<b>250 000</b>	<b>360 000</b>	<b>440 000</b>
<b>Количество заявок</b>	<b>5</b>	<b>10</b>	<b>15</b>	<b>20</b>
<b>Возможность скидки *</b>	√	√	√	√

\* Скидка может быть предоставлена от 3% до 10% в следующих случаях:

1. За единовременную оплату договора
2. За оплату в течение 24 часов
3. За оплату в течение 72 часов
4. Партнёрская скидка
5. Сезонная скидка



MegaAD +7 495 642-55-06 [info@megaad.ru](mailto:info@megaad.ru)

**ЗАКАЗ.** Клиент заинтересован сделать заказ вашей услуги и ждёт вашего предложения, чтобы оперативно обсудить его и принять решение о покупке.

Данный тариф служит для глубокой проработки заявки, вплоть до того момента, когда клиент захочет рассмотреть Ваше предложение, сделать заказ и готов заключить сделку в ближайшее время. Мы проводим с клиентом долгосрочные переговоры о сотрудничестве, уточняем детали и пожелания по бюджету, срокам, задачам, которые ставит перед собой клиент и получив исчерпывающую информацию от клиента передаём его Вам в работу.

В свою очередь, Вам необходимо подготовить для клиента соответствующее его запросу предложение, защитить его и заключить с клиентом сделку.

Тариф **ЗАКАЗ** построен на высоком уровне нашего с Вами партнерского доверия. Мы дорожим клиентами, которых передаём вам в работу и рассчитываем на то, что вы сможете исполнить заказ клиента в наилучшем виде и клиент останется доволен. Мы знаем, что вложение в этот тариф имеют самую высокую конверсию в соотношении заказ-продажа, а также самое оптимальное соотношение стоимость-результат.

Под заказом следует понимать текущую потребность клиента в вашей услуге! Это может быть готовое техническое задание от клиента, приглашение поучаствовать в закупке на конкурсной основе с низкой конкуренцией, непосредственно сама закупка, а также встреча для обсуждения деталей сотрудничества или защиты уже готового предложения.



# Начнём по порядку

- 1 Что такое Экспертный Маркетинг
- 2 Какие есть критерии оценки клиентов
- 3 Что такое ЗАКАЗ



## Экспертный Маркетинг

✓ Экспертный Маркетинг – это полноценное владение информацией о текущем или потенциальном клиенте, его настоящих и будущих потребностях, с целью формирования такого предложения, от которого клиент не сможет отказаться, без указания объективных причин.



# ЗАКАЗ - основные задачи

✓ Привлечение потенциальных клиентов готовых обсудить сотрудничество и сделать заказ. Цель – договориться о сотрудничестве с целью совершения первой сделки.

## Категории клиентов

- 1 Потенциальный – клиент, с которым планируется заключить первую сделку;
- 2 Текущий – клиент, который уже находится в работе и оценивает её результаты;
- 3 Ушедший – клиент, который покинул компанию;
- 4 Вернувшийся – клиент, который вернулся...



# ЗАКАЗ – это активная заявка с ТЗ

- ☑ Это предложение по поиску клиентов, где наиболее эффективно нам будет привязаться к потенциальным текущим заказам клиентов. И значительно усилить конверсию в продажи.
- ☑ У клиента есть заказ. Клиент хочет встретиться, хочет расчет по ТЗ, хочет получить предложение, хочет совершить закупку. Клиенту необходимо срочно решить задачу и нужен надёжный и проверенный подрядчик!

## Чем мы можем быть Вам полезны

- ☑ Умение пройти все преграды, сделать это наиболее коротким и быстрым путём, и дойти до конца, не всегда во власти тех, кто должен это сделать по своим должностным обязанностям. И на этот случай у нас есть своё предложение для Вас.
- ☑ Мы найдём клиента, проведем переговоры и передадим Вам в работу заявку, с текущим заказом!



MegaAD +7 495 642-55-06 [info@megaad.ru](mailto:info@megaad.ru)

# Как это работает

- 1 Вы получаете заявку с заказом в работу.
- 2 Подготавливаете предложение для исполнения заказа.
- 3 Отправляете предложение клиенту и оперативно получаете от него обратную связь по дальнейшим действиям и обсуждения сотрудничества. Учитывая, что клиент планирует текущую закупку осуществить в любом случае, возможно потребуется защита предложения.
- 4 Также происходит и с последующими заявками, до тех пор, пока не соберется необходимое оговоренное количество заявок-заказов.

## Суть нашего предложения

- 1 Минимальный срок сотрудничества – шесть месяцев.
- 2 За этот период Вы получите 10 заявок-заказов!
- 3 Вы вносите предоплату в размере от 250 тыс. рублей, зависит от сложности тематики и текущих показателей компании на рынке. Этот платеж разовый.
- 4 Если на момент окончания договора одобренных заявок-заказов будет меньше десяти, то недостающее количество мы дорабатываем до необходимого количества, после чего можем пролонгировать договор.





## КРИСТИНА САМОРУКОВА

свежие идеи : быстрое внедрение : точные расчеты

[info@megaad.ru](mailto:info@megaad.ru)

[www.megaad.ru](http://www.megaad.ru)



+7 (929) 659-55-06

+7 (495) 642-55-06